

ПЪТ НА СВЪРЗВАНЕТО

Засилване на кооперирането и връзките с донори

Избрали сте да работите върху връзката с важна група във вашата екосистема: институционалните дарители. Целта на този Път е да създаде по-силни връзки между финансиращите институции и гражданското общество, като изгради доверие и засили колаборативността между тях.

КОГО ДА ВЪВЛЕЧЕМ?

Макар Пътят да води до трансформиране на връзките ви с партньори, той е създаден като вътрешна подготвителна сесия за екипа ви.

Всеки от екипа, въвличен по един или друг начин с финансиране на програми и проекти (не просто специалист по фондонабиране или членовете на борда), трябва да присъства.

Ако вече сте създали добър контакт с някого от финансираща институция, би било полезно да го включите в срещата.



В КРАЯ НА СЕСИЯТА

- споделено разбиране на процесите и конкретната промяна, която искате да направите във вашите отношения с донори, дарители и финансиращи институции;
- списък с донори, дарители и финансиращи институции, към които да се обърнете;
- ясен и привлекателен наратив, уповаващ се на истории, който да доведе до дискусия с финансиращите страни, както и комуникационна стратегия.

ПОДГОТОВКА

Подготовката за този Път е минимална. Някой трябва да направи старателен обзор на потенциални финансиращи партньори, както и на най-подходящите институции, предоставящи финансова подкрепа за вашата кауза.

МАТЕРИАЛИ

- Colorful Markers
- Flip Chart
- Large Pin Board
- Colorful Moderation Cards
- Post-it Notes
- Talking Piece
- Projector / Screen & 2-3 Computers
- Internet

ИНСТРУМЕНТИ

Карта с метод:

Как да планираме бъдещи стъпки (02)

Сторителнг: как да създадем наратива на организацията си (06)

Как да си създадем нова стратегия (21)

Как да подхождаме към заинтересованите страни (34)

Как да съградим обща основа на разбирателство (42)

Как да проведем концентриран диалог/ практика на Кръга (47)

Как да картираме мрежата си (48)

Как да направим анализ на институционалните дарители (49)

Как да направим признателно интервю (50)

Как да планираме стратегически, за да се свържем с институции (51)

Допълнителен материал:

Процедура U (29)

Организации, основани на ценности (36)

Работен лист:

План за действие (02)

Дърво на проблемите (10)

Дърво на решенията (11)

Карта на заинтересованите страни (20)

Матрица на ценностите (23)

Щателно проучване и създаване на профил на институционалните дарители (25)



ОРИЕНТИРАНЕ 45мин

ДОМАКИН/ ПОДГОТВИТЕЛНА ГРУПА: Представете Пътя и дневната програма.

Първи кръг дискусия: Фокусиране върху темата: Споделете защо имате нужда да работите с финансиращите страни.

Прегледайте **Организации, основани на ценности (36)** ■■

Използвайки **Как да проведем концентриран диалог/ практика на Кръга (47)** ■■ използвайте кои аспекти от модела се свързват с вашата инициатива или организация и какво означава това за връзките, които искате да развиете с финансиращите страни.

ПОПЪЛНЕТЕ В ИЗМИНАТ ПЪТ: 3 основни качества на потенциалните нови връзки с донори и финансиращи институции.



ПОСТАВЯНЕ НА ОСНОВИ 140мин

Дълбок анализ

- Изпълнете стъпките от **Как да картираме мрежата си (48)** ■■ за да визуализирате мрежата си от поддръжници. Алтернативен избор е **Как да направим анализ на заинтересованите страни (34)** ■■

Проведете **Как да направим анализ на институционалните дарители (49)** ■■ използвайки **Щателно проучване и създаване на профил на институционалните дарители (25)** ■■

Тази дейност ще ви помогне да идентифицирате заинтересовани страни и/ или донорски организации и да откриете правилния подход за инициране на ново качество на отношенията с тях.

ПОПЪЛНЕТЕ В ИЗМИНАТ ПЪТ: Мини профили на до 3 финансиращи институции, които искате да достигнете.



ВРЪХНА ТОЧКА 90мин

Изследване на нови практики:

- По двойки и по трима: Изпълнете **Как да направим признателно интервю (50)** ■■ за да съберете истории за ценното въздействие на вашата работа и позитивното взаимодействие с институционални партньори.
- Идентифицирайте кои от тези истории може да послужат най-добре за отприщване на диалога с финансиращите партньори и донори и да илюстрират качествата на новия модел на колаборация, който идентифицирахте в описанието на общата ви основа.

ПОПЪЛНЕТЕ В ИЗМИНАТ ПЪТ:

Заглавията на 1 до 3 истории, които подкрепят диалога с финансиращи партньори.



ПЕРСПЕКТИВИ 60мин

Изграждане на стратегия

Работете по въпросите в **Как да планираме стратегически, за да се свържем с институции (51)** ■■

ПОПЪЛНЕТЕ В ИЗМИНАТ ПЪТ:

Първи стъпки и важни моменти във вашата карта с действия.



ПЛАН ЗА ДЕЙСТВИЕ 60мин

Затвърждаване на споразуменията

Използвайте **Как да планираме бъдещи стъпки (02)** ■■ за да превърнете картата си с бъдещи действия в конкретни споразумения.

ПОПЪЛНЕТЕ В ИЗМИНАТ ПЪТ: Споразумения и задачи.

ЗАКРИВАНЕ 30мин

Последен кръг / Чекиране